

M'N GOEIE GELD

Perry van Beek (40)

- Directeur van trainingbureau MKBlogger: hoe moet het mkb sociale media inzetten?
- Nettomaandinkomen: 3.600 euro + jaarlijks dividend
- Nettohypotheek: 1.000 euro

'Een maand ziek zijn hakte erin'

Rentsje de Gruyter

Vorig jaar besloot ik om te stoppen met mijn bedrijfje NL Industries, dat mkb'ers naar nieuwe klanten en distributeurs hielp zoeken in het buitenland. Eerst reisde ik de halve wereld rond als vertegenwoordiger van de meest uiteenlopende bedrijven – van worstenmakers tot softwareproducenten. Maar toen kwam de recessie, mocht ik van mijn klanten amper meer op pad, en moest ik mijn werk achter mijn bureau in Haarlem doen. Vreselijk vond ik dat: niet meer buiten spelen, maar binnen zitten. Ik voelde me een loonslaaf.

'Na een kleine zoektocht besloot ik om de verkoopmensen van mkb-bedrijven te gaan trainen, om ze te helpen sociale media beter in te zetten. Per slot heb ik zelf heel veel ervaring met sales en wist ik alles van LinkedIn. Om te zorgen dat het effect van mijn trainingen groter wordt, ben ik nu bezig om mijn bedrijf zo in te richten dat werkgevers me ook



'Duur, maar onweerstaanbaar is mijn iPad. Ik speel er *Modern Combat 2* op, een schietspel van een tientje'

kunnen inhuren om hun aanwezigheid op de sociale netwerken te managen. Zo zorg ik dat de profielen van medewerkers actueel blijven, leid ik de stroom inkomende berichtjes en informatie op LinkedIn, Facebook en Twitter in goede banen en doe ik suggesties welke bedrijven of personen interessant zijn om op die sociale netwerken contact mee te zoeken. Vanaf het begin

loopt MKBlogger als een trein. Ik verdien dan ook genoeg.

'Echt een cadeautje is het dat mijn vrouw Babette daardoor de afgelopen twee jaar kon thuisblijven, zodat ze alle tijd had voor onze drie kinderen. Ze is immers een heel goede grafisch ontwerper. Maar krijg ik als kostwinner longontsteking, zoals laatst, dan hakt dat er financieel wel in. We hadden een buffertje,

maar ik ben blij dat ik weer aan de beterende hand ben. Een arbeidsongeschiktheidsverzekering heb ik niet: te duur.

'Ook duur, maar onweerstaanbaar, is de iPad, die ik voor de helft cadeau kreeg en waarvoor ik de rest zelf bijlegde: 375 euro. Ik speel er *Modern Combat 2* op: proberen om als soldaat levend de eindstreep te halen. Heerlijk, zo'n schietspel.' ■

GELD LENEN

Flitskrediet nog ongemoeid

De daadkracht droop er begin dit jaar van af: het vorige kabinet wilde – daartoe aangespoord door boze Tweede Kamerleden – een einde maken aan de flitskredieten. Dat zijn mini-



leningen van 100 of 200 euro die per sms kunnen worden aangevraagd en waar de geldverstrekker wel erg hoge vergoedingen voor vraagt. Voor een lening van 100 euro met een looptijd van

een paar weken betaalt de lener zo 20 euro.

Het vorige kabinet wilde de kosten voor deze leninkjes wettelijk beperken tot 15 procent van het geleende bedrag op jaarbasis. Voor een 15-daagse lening van 100 euro mag dan hooguit nog 61 eurocent rente worden gevraagd. Het zou het einde van de handel van de geldverstrekkers betekenen. Het voorstel had

in juni moeten worden aangenomen, maar de Kamer heeft het nog steeds niet afgehamerd. Met als gevolg dat de handelaren in flitskredieten nog steeds goede zaken doen. Met dank aan de volksvertegenwoordiging, en aan alle mensen die die leningen aangaan natuurlijk. **Jean Dohmen**



Snel geld is duur geld:
www.elsevier.nl/flitskrediet